

Wil je ook anders werken?

Innervate levert ICT-diensten vanuit de Competence Centers: IP Connectivity & Unified Communications; Information Management & Enterprise Architecture, Office Automation en Application Development.

Innervate werd opgericht in 1999, vestigde zich op Maastricht-Airport en groeide in rap tempo uit tot een inspirerende en professionele ICT-organisatie waar veel mogelijk is. Sinds 2009 met een 2e vestiging in Breukelen. Innervate combineert een brede ICT-expertise -zoals je die doorgaans mag verwachten bij grote ICT-bedrijven- met de slagvaardigheid van een compacte en overzichtelijke organisatie. En dat werkt!

Ervaren business consultants, projectmanagers, ICT-Architecten, telefonie/UC-experts, netwerkengineers, informatieanalisten, softwareontwikkelaars werken als team samen om onze klanten het volledige dienstenpakket op topniveau te kunnen bieden. Bij Innervate gaat het dus niet om meer van hetzelfde, maar om een brede expertise, waarbij elke professional zijn eigen specialisme inbrengt. Doordat we als multidisciplinaire teams letterlijk aan één tafel zitten, kunnen we snel kennis uitwisselen en een perfect en op maat gesneden advies voor de klant samenstellen.

Voor haar vestiging in Breukelen heeft Innervate een openstaande vacature voor de functie van:

Senior Selling Consultant Telecom

De functie Senior Selling Consultant Telecom

Wij zoeken een Senior Consultant die klanten adviseert en begeleidt met techniek en beleidsvraagstukken op het gebied van Telecom /Unified Communications Die het leuk vind om klanten bewust te maken van de mogelijkheden van de hedendaagse ontwikkelingen op dit gebied en niet alleen een visie heeft richting unified communication, maar dit ook weet te verkopen. Vanuit jouw ambitie is Selling Consultant, de rol die jou aanspreekt.

Binnen de functie zijn hoofdtaken te onderkennen namelijk de taak als selling consultant (account manager) en de taak als senior consultant die zelf projecten uitvoert.

Als selling consultant beschik je derhalve over de juiste attitude en vaardigheden op het gebied van consultative selling, heb je toegang tot diverse netwerken van zowel marktpartijen als potentiële klantengroepen.

Als senior consultant Telecom/Unified Communications weet je een vertaling te maken van organisatieontwikkelingen naar een telecom beleidsplan. Kun je klanten begeleiden van design, aanbesteding tot en met implementatie en de inrichting van telecom management. Als Senior Consultant Telecom bij Innervate werk je veelal in een multidisciplinair team van ervaren professionals aan analyse, ontwerp, leverancierselectie en implementatie van diverse ICT vraagstukken van mid-tot grootzakelijke organisaties

Hoe werken wij?

Innervate is een onderneming met professionals die zich herkennen in de onderstaande kenmerken:

- Teamplayers met focus op kennisdeling en van elkaar leren
- Flexibele invulling van je werkzaamheden (mobiel en anders werken)
- Integer, relatie- en mensgericht
- Ondernemerschap met de vrijheid en de verantwoordelijkheid die daar bij hoort
- Plezier in je werk en dat ook uitstralen
- Pragmatisch, besluitvaardig en resultaatgericht

Wil je zien wie je mogelijk toekomstige collega's zijn, kijk dan op www.innervate.nl bij Onze mensen.

Wat verwachten wij van jou?

Voor circa 2 dagen per week onderhoud je als Selling Consultant contacten bij je bestaande relaties. Je maakt zelf afspraken of volgt afspraken op die voor jou zijn gemaakt bij nieuwe prospects. Naast gedegen Telecom ervaring beschik je tevens over IP kennis. Je adviseert en stuurt projecten rondom IP&UC. Je hebt ervaring met het opstellen van programma van eisen aangaande telefonie voorzieningen op basis van IPT. Je bent instaat een detail design te maken van infrastructures. Onderwerpen als het opstellen IP plannen/ VLAN plannen / VTP plannen / Security Design / Keuze routeringsprotocol / Keuze QoS schema / Keuze access-layer en core-layer switches zijn voor jouw bekende zaken. Je kent de mogelijkheden van integratie van 'vast-mobiel'. Je ziet de toekomstige ontwikkelingen die komen op het gebied van Unified Communications. Kent de gevolgen voor service, beheer en onderhoud voor zakelijke organisaties vanuit de praktijk. Je bent instaat om vanuit ervaring Telecombeleid voor een klant de ontwikkelen of ziet het als een uitdaging om je dit eigen te maken. Je werkt zelfstandig of in teamverband binnen klant- en brancheorganisaties.

Innervate biedt

Je komt te werken in een compact team van prettige collega's die elkaar prima aanvullen. Verder bieden we je:

- een uitstekend salaris met prima secundaire arbeidsvoorwaarden.
- uitdagende en dynamische werkzaamheden waar je nooit alleen voor staat, maar samen met collega's over kunt overleggen.
- ruimte voor ontplooiing, zowel op vaktechnisch maar ook op persoonlijk gebied.
- goede pensioenvoorziening
- lease-auto
- gebruik van laptop en mobiele telefoon
- bonussysteem
- fulltime functie voor 40 of 38 uur per week
- diverse andere secundaire vergoedingsregelingen.

Solliciteren op de vacature van Senior Selling Consultant Telecom

Ben je nieuwsgierig naar deze functie en wil je een gesprek om er achter te komen wat wij jou kunnen bieden als bedrijf dan ontvangen wij graag jouw cv en begeleidende brief. Deze kan je achterlaten op onze **sollicitatiepagina**

Inlichtingen zijn te verkrijgen bij dhr. Roger Wigny telefoon 043 3581880. Innervate, Aziëlaan 12, 6199 AG Maastricht Airport.

Bezoek ook eens onze website: www.innervate.nl **Innervate is anders**

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld